

# CAMMAERT TRUCKS

SERVICE IS ONZE STRATEGIE, MAATWERK ONZE PASSIE



Cammaert NV levert als hoofdleverancier van Iveco en Fiat bedrijfswagens al meer dan 60 jaar een professionele en kwalitatieve service. Via onze vier vestigingen (Gooik, Temse, Antwerpen en Sint-Lievens-Houtem) en een uitgebreid sub-dealer netwerk bieden wij onze klanten alle diensten aan, gaande van verkoop nieuw en tweehandsvoertuigen, onderhoud & herstellingen, verkoop van wisselstukken, verhuur van bedrijfswagens tot en met een 24/7 depannageservice.

Om onze groei te ondersteunen, zijn we voor onze vestiging in Gooik op zoek naar een rasechte topverkoper. Heb je een passie voor bedrijfswagens? Hou je ervan om B2C en B2B klanten te helpen bij hun keuze voor een Fiat Pro bestelwagen met de gepaste financieringsoplossing, onderhoudscontract en verzekeringspakket? Dan ben jij onze ideale kandidaat!

## Een gedreven Professionele Verkoopadviseur

### Functieomschrijving

- Dankzij jouw sterke product- en mensenkennis slaag je erin, op basis van een diepgaande behoefteanalyse, de voor de klant het meest geschikte voertuig voor te stellen
- Je staat in voor een professionele klantenopvolging doorheen het volledige verkoopproces, van het eerste contact tot en met de aflevering.
- De klantentevredenheid is een sterke motivator in alles wat je onderneemt.
- Je rapporteert aan jouw sales manager over jouw verkoopresultaten en geplande acties.

# CAMMAERT TRUCKS

SERVICE IS ONZE STRATEGIE, MAATWERK ONZE PASSIE

## Jouw profiel

- Een collega met een commerciële ingesteldheid, die bij voorkeur een eerste succesvolle sales ervaring kan voorleggen. MAAR ervaring is GEEN must: jouw TOP-motivatie is voldoende om te starten...
- Een vlotte en professionele communicator in zowel het Nederlands en het Frans. Je voelt als geen ander aan wat de klant wil en hoe hij of zij bediend wenst te worden. Je bent klantvriendelijk, inspeland op de behoefte van de klant en kan snel tot een correcte deal komen.
- Een gedreven medewerker die voldoening haalt uit het behalen van resultaten.
- Een flexibele teamgenoot die energie haalt uit een fijne samenwerking met collega's.
- Een collega woonachtig in de regio Aalst-Geraardsbergen-Halle met een rijbewijs.

## Ons aanbod

- Een uitdagende en gevarieerde functie met verantwoordelijkheid.
- Werkplezier en jobzekerheid in een vaste, voltijdse job. Je werkt om de 2 weken op zaterdagvoormiddag.
- De mogelijkheid om je salestalenten maximaal te ontplooien, mede dankzij regelmatige deelname aan specifieke verkooptrainingen.
- Een aantrekkelijke verloning met bonussen en extralegale voordelen zoals een firmawagen...
- Deel uitmaken van een enthousiast en gemotiveerd team. Je komt terecht in een gedreven werkomgeving met een collegiale sfeer.

Geïnteresseerd? Mail uw CV **naar [vernaillen.sabine@cammaertnv.be](mailto:vernaillen.sabine@cammaertnv.be)** om je kandidaat te stellen.